

Die Domicil Real Estate Group ist ein mittelständischer Investment- und Immobiliendienstleister mit Sitz in München. Kerngeschäft ist der An- und Verkauf von Wohnimmobilien im gesamten Bundesgebiet. Im Fokus stehen der Erwerb von mittelgroßen bis großen Wohnungsbeständen und der zeitnahe Weiterverkauf an Mieter, Selbstnutzer und Kapitalanleger. Dies kann sowohl einzelne Wohnungen als auch ganze Objekte oder Portfolios umfassen.

Institutionellen Investoren stellt die Domicil darüber hinaus ihre Kompetenz über alle Stufen der Wertschöpfungskette hinweg zur Verfügung – vom Ankauf über das Portfolio- und Asset-Management bis hin zum späteren Exit.

Zur Unterstützung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/-n

GEBIETSLEITER VERTRIEBSKOORDINATION / HEAD OF SALES COORDINATION (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- Volle Verantwortung für die Vertriebsaktivitäten (Key Accounts) in Deutschland
- Stabilisierung und strategische Weiterentwicklung der Finanz- und Vertriebspartner sowie Akquise neuer Partner
- Identifizierung, Analyse und Ausschöpfung des Vertriebspotenzials im Marktgebiet
- Systematische Vertriebspartnerbetreuung sowie Nachhalten von Vertriebsaktivitäten
- Weiterentwicklung des Produktportfolios in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team

IHRE QUALIFIKATION

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau, o.ä., alternativ BWL-Studium/ akademische Ausbildung
- Berufserfahrung im Key Account Management in den Bereichen Immobilien oder Finanzdienstleistungen von Vorteil
- Ausgeprägte Kundenorientierung verbunden mit hoher Eigeninitiative
- Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Kommunikationsstärke sowie Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Zuverlässigkeit, Diskretion und Loyalität

WAS BIETEN WIR IHNEN?

- Junges, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Arbeiten in einem sympathischen Team
- Die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzugestalten
- Interessante und herausfordernde Tätigkeit
- Gutes Arbeitsklima
- Verkehrsgünstiger, repräsentativer Bürostandort in zentraler Lage Münchens

WERDEN AUCH SIE TEIL UNSERES ERFOLGES!

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Bitte senden Sie ausschließlich per Email Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin an Birgit Munsberg unter:

personal@domicil-group.de unter Angabe des Stichworts:
Gebietsleiter Vertriebskoordination