



Die Domicil Real Estate Group ist ein Investment und Immobiliendienstleister mit Sitz in München. Kerngeschäft ist der An- und Verkauf von Wohnimmobilien im gesamten Bundesgebiet. Im Fokus stehen der Erwerb von mittelgroßen bis großen Wohnungsbeständen und der zeitnahe Weiterverkauf an Mieter, Selbstnutzer und Kapitalanleger. Dies kann sowohl einzelne Wohnungen als auch ganze Objekte oder Portfolios umfassen. Institutionellen Kunden stellt die Domicil darüber hinaus ihre Kompetenz über alle Stufen der Wertschöpfungskette hinweg zur Verfügung vom Ankauf über das Portfolio und Asset Management bis hin zum späteren Exit.

**Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt**

## LEITUNG VERTRIEBSKOORDINATION / HEAD OF SALES COORDINATION (M/W/D)

### DAS SIND IHRE AUFGABEN

- Sie verantworten die Vertriebsaktivitäten (Key Accounts) in Deutschland
- Sie steuern die Stabilisierung und strategische Weiterentwicklung der Finanz- sowie Vertriebspartner und akquirieren neue Partner
- Sie unterstützen bei der Identifizierung, Analyse und Ausschöpfung des Vertriebspotenzials im Marktgebiet
- Sie leiten zielorientiert sowie motivierend das interne Vertriebsteam in enger Abstimmung mit dem Vertriebsvorstand
- Sie verantworten und optimieren die systematische Vertriebspartnerbetreuung sowie das Nachhalten von Vertriebsaktivitäten
- Sie entwickeln unsere Produktportfolios in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team weiter

### DAS BIETEN WIR IHNEN

- Spannende und herausfordernde Tätigkeit mit guten Entwicklungschancen
- Innovatives, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Angenehmes Arbeitsklima in einem sympathischen, motivierten Team
- Attraktives Vergütungspaket und zahlreiche Benefits
- Die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzugestalten
- Verkehrsgünstiger und repräsentativer Bürostandort

### DAS ZEICHNET SIE AUS

- Sie bringen eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann oder Versicherungskaufmann (m/w/d) mit oder alternativ ein BWL-Studium / akademische Ausbildung
- Sie sind Vertriebsprofi und sammelten mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management in den Bereichen Immobilien oder Finanzdienstleistungen
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Kundenorientierung verbunden mit einem hohen Maß an Eigeninitiative und Überzeugungskraft
- In Ihrer Rolle als Teamleitung zeichnen Sie sich durch eine hohe Sozialkompetenz und Empathie aus
- Sie besitzen eine sehr gute Kommunikationsstärke sowie Teamfähigkeit
- Ihr Profil wird durch Zuverlässigkeit, Diskretion und Flexibilität abgerundet

### WERDEN AUCH SIE TEIL UNSERES ERFOLGES!

Bitte senden Sie ausschließlich per Email Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, mit möglichem Einstiegstermin und Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen an **Birgit Munsberg** unter: [personal@domicil-group.de](mailto:personal@domicil-group.de) unter Angabe des Stichworts: **Leitung Vertriebskoordination / Head of Sales Coordination**

**Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.**