



Die Domicil Real Estate Group ist ein Investment und Immobiliendienstleister mit Sitz in München. Kerngeschäft ist der An und Verkauf von Wohnimmobilien im gesamten Bundesgebiet. Im Fokus stehen der Erwerb von mittelgroßen bis großen Wohnungsbeständen und der zeitnahe Weiterverkauf an Mieter, Selbstnutzer und Kapitalanleger. Dies kann sowohl einzelne Wohnungen als auch ganze Objekte oder Portfolios umfassen. Institutionellen Kunden stellt die Domicil darüber hinaus ihre Kompetenz über alle Stufen der Wertschöpfungskette hinweg zur Verfügung vom Ankauf über das Portfolio und Asset Management bis hin zum späteren Exit.

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

VERTRIEBSKOORDINATOR / SALES COORDINATOR (M/W/D)

DAS SIND IHRE AUFGABEN

- Sie verantworten die Vertriebsaktivitäten (Key Accounts) in Deutschland und die individuelle Betreuung und Beratung der Vertriebspartner und Kapitalanleger
- Sie übernehmen sowohl operative Aufgaben als auch die strategische Mitwirkung im Management
- Sie entwickeln unsere Produktportfolios in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team weiter und arbeiten unserem Vertriebsvorstand effektiv zu
- Sie steuern die Stabilisierung und strategische Weiterentwicklung der Finanz- sowie Vertriebspartner und akquirieren neue Partner
- Sie unterstützen bei der Identifizierung, Analyse und Ausschöpfung des Vertriebspotenzials im Marktgebiet
- Sie verantworten und optimieren die systematische Vertriebspartnerbetreuung sowie das Nachhalten von Vertriebsaktivitäten

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Spannende und herausfordernde Tätigkeit mit guten Entwicklungschancen
- Angenehmes Arbeitsklima in einem sympathischen, motivierten Team
- Innovatives, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzugestalten
- Attraktives Vergütungspaket und zahlreiche Benefits
- Verkehrsgünstiger und repräsentativer Bürostandort in München

DAS ZEICHNET SIE AUS

- Sie bringen eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann oder Versicherungskaufmann (m/w/d) mit oder alternativ ein BWL-Studium / akademische Ausbildung
- Sie sind Vertriebsprofi und sammeln 4-6 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management in den Bereichen Immobilien oder Finanzdienstleistungen
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Kundenorientierung verbunden mit einem hohen Maß an Eigeninitiative, Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Als Teammitglied zeichnen Sie sich durch eine hohe Sozialkompetenz und Empathie aus
- Ihr Profil wird durch Zuverlässigkeit, Diskretion und Flexibilität abgerundet

WERDEN AUCH SIE TEIL UNSERES ERFOLGES!

Bitte senden Sie ausschließlich per Email Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, mit möglichem Einstiegstermin und Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen an **Birgit Munsberg** unter: personal@domicil-group.de unter Angabe des Stichworts: **Sales Coordinator**

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.