



Die Domicil Real Estate Group ist ein Investment und Immobiliendienstleister mit Sitz in München. Kerngeschäft ist der An- und Verkauf von Wohnimmobilien im gesamten Bundesgebiet. Im Fokus stehen der Erwerb von mittelgroßen bis großen Wohnungsbeständen und der zeitnahe Weiterverkauf an Mieter, Selbstnutzer und Kapitalanleger. Dies kann sowohl einzelne Wohnungen als auch ganze Objekte oder Portfolios umfassen. Institutionellen Kunden stellt die Domicil darüber hinaus ihre Kompetenz über alle Stufen der Wertschöpfungskette hinweg zur Verfügung vom Ankauf über das Portfolio und Asset Management bis hin zum späteren Exit.

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

SALES MANAGER / FINANZBERATER (M/W/D)

DAS SIND IHRE AUFGABEN

- Sie verantworten die individuelle Betreuung und Beratung der Vertriebspartner und Kapitalanleger
- Dabei sind Sie der zentrale und verlässliche Ansprechpartner und Berater für unsere Makler und Vertriebspartner
- Sie unterstützen bei der Akquisition neuer Finanz- und Vertriebspartner
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen und Vertriebsveranstaltungen
- Networking ist für Sie kein Fremdwort - Sie bauen unser Vertriebsnetzwerk mit Freude aus
- Sie reisen bundesweit zu unseren Immobilienobjekten und präsentieren unser Produkt überzeugend vor Ort
- Sie definieren ambitionierte Ziele für Ihren Sales-Bereich und arbeiten fokussiert an deren Erreichung

DAS ZEICHNET SIE AUS

- Sie bringen eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann oder Versicherungskaufmann (m/w/d) mit oder alternativ ein BWL-Studium / akademische Ausbildung
- Sie konnten bereits erste Berufserfahrung in den Bereichen Vertrieb, Kundenberatung, Versicherung oder Finanzdienstleistung sammeln
- Das „Vertriebsgen“ sowie Kommunikationsstärke liegen Ihnen im Blut
- Für Sie steht der Kunde an erster Stelle und Sie setzen sich mit Eigeninitiative für dessen Zufriedenheit ein
- Strukturiertes, selbstständiges und ergebnisorientiertes Arbeiten macht Ihnen Spaß
- Zuverlässigkeit, Diskretion, Flexibilität und Loyalität sind für Sie selbstverständlich

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Spannende und herausfordernde Tätigkeit mit guten Entwicklungschancen
- Innovatives, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Angenehmes Arbeitsklima in einem sympathischen, motivierten Team
- Attraktives Vergütungspaket und zahlreiche Benefits
- Die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzugestalten
- Verkehrsgünstiger und repräsentativer Bürostandort

WERDEN AUCH SIE TEIL UNSERES ERFOLGES!

Bitte senden Sie ausschließlich per Email Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, mit möglichem Einstiegstermin und Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen an **Birgit Munsberg** unter: personal@domicil-group.de unter Angabe des Stichworts: **Sales Manager / Finanzberater**

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.