

Die Domicil Real Estate Group ist ein mittelständisches Investment- und Dienstleistungshaus mit Sitz in München. Kerngeschäft ist das Investment Management in den Asset-Klassen Residential und Commercial, wobei die komplette Leistungskette vom Research über den Ankauf, die Finanzierung, die Strukturierung von Investmentvehikeln, das Portfolio- und Asset Management, das Property Management und auch der Exit innerhalb der Unternehmensgruppe erbracht werden. Kunden sind nicht nur private Kapitalanleger und Unternehmen der Finanzdienstleistungsbranche, sondern auch institutionelle Investoren wie Family Offices, Banken, Versicherungen und Pensionskassen.

Zur Unterstützung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/-n

## **GEBIETSLEITER VERTRIEBSKOORDINATION / HEAD OF SALES COORDINATION (M/W/D)**

### **IHRE AUFGABEN**

- Volle Verantwortung für die Vertriebsaktivitäten (Key Accounts) in Deutschland
- Stabilisierung und strategische Weiterentwicklung der Finanz- und Vertriebspartner sowie Akquise neuer Partner
- Identifizierung, Analyse und Ausschöpfung des Vertriebspotenzials im Marktgebiet
- Systematische Vertriebspartnerbetreuung sowie Nachhalten von Vertriebsaktivitäten
- Weiterentwicklung des Produktportfolios in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team

### **IHRE QUALIFIKATION**

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau, o.ä., alternativ BWL-Studium/ akademische Ausbildung
- Berufserfahrung im Key Account Management in den Bereichen Immobilien oder Finanzdienstleistungen von Vorteil
- Ausgeprägte Kundenorientierung verbunden mit hoher Eigeninitiative
- Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Kommunikationsstärke sowie Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Zuverlässigkeit, Diskretion und Loyalität

### **WAS BIETEN WIR IHNEN?**

- Junges, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Arbeiten in einem sympathischen Team
- Die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzugestalten
- Interessante und herausfordernde Tätigkeit
- Gutes Arbeitsklima
- Verkehrsgünstiger, repräsentativer Bürostandort in zentraler Lage Münchens

### **WERDEN AUCH SIE TEIL UNSERES ERFOLGES!**

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Bitte senden Sie ausschließlich per Email Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin an Birgit Munsberg unter:

personal@domicil-group.de unter Angabe des Stichworts:  
**Gebietsleiter Vertriebskoordination**