

Die Domicil Real Estate Group ist ein mittelständischer Investment- und Immobiliendienstleister mit Sitz in München. Kerngeschäft ist der An- und Verkauf von Wohnimmobilien im gesamten Bundesgebiet. Im Fokus stehen der Erwerb von mittelgroßen bis großen Wohnungsbeständen und der zeitnahe Weiterverkauf an Mieter, Selbstnutzer und Kapitalanleger. Dies kann sowohl einzelne Wohnungen als auch ganze Objekte oder Portfolios umfassen. Institutionellen Investoren stellt die Domicil darüber hinaus ihre Kompetenz über alle Stufen der Wertschöpfungskette hinweg zur Verfügung – vom Ankauf über das Portfolio- und Asset-Management bis hin zum späteren Exit.

Zur Unterstützung unseres Vertriebs-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/-n

MAKLER FÜR VERKAUF VON EIGENTUMSWOHNUNGEN (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- Sie verantworten die individuelle Betreuung und Beratung der Vertriebspartner und Kapitalanleger.
- Sie sind für die Bestandsaufnahmen neu akquirierter Immobilien zur Vorbereitung des Verkaufs verantwortlich.
- Sie sind der zentrale und verlässliche Ansprechpartner für Wohnungsverkäufe an Mieter und für freie Wohnungen.
- Sie nehmen an Messen und relevanten Veranstaltungen teil.

WAS BIETEN WIR IHNEN?

- Umfangreicher Bestand an Verkaufsimmobilien
- Großes, bestehendes Netzwerk von Maklern und Vertriebspartnern
- Festanstellung mit attraktivem Fixgehalt
- Leistungsorientierte Provisionszahlungen
- Intensive und strukturierte Einarbeitung
- Modernes Equipment
- Dienstwagen (nach Leistung)
- Innovatives, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem sympathischen Team
- Effizienter Innendienst
- Die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzugestalten
- Verkehrsgünstiger, repräsentativer Bürostandort in zentraler Lage Münchens

IHRE QUALIFIKATION

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung als Immobilienkaufmann/-frau vorzugsweise in einem Maklerhaus oder Sie sind Quereinsteiger und haben erste Berufspraxis im Verkauf.
- Sie sind kommunikations- und beratungsstark.
- Sie besitzen eine hohe Eigenmotivation und wollen Ihre Ziele erreichen.
- Sie haben ein souveränes und kompetentes Auftreten.
- Sie sind einsatz- und leistungsbereit – und gehen auch die Extrameile für einen Abschluss.

WERDEN AUCH SIE TEIL UNSERES ERFOLGES!

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Bitte senden Sie ausschließlich per Email Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin an Birgit Munsberg unter:

personal@domicil-group.de unter Angabe des Stichworts:
Makler für Verkauf von Eigentumswohnungen